

# 2013年12月期決算説明会

---

2014年 2月10日  
GMOクラウド株式会社(3788)

**GMO** CLOUD

<http://ir.gmocloud.com/>

## 当資料取扱上のご注意

本資料に記載された内容は、2014年 2月10日現在において、一般的に認識されている経済・社会等の情勢ならびに当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。

<b>会社名</b>	GMOクラウド株式会社 (2011年4月、GMOホスティング&セキュリティより社名変更)
<b>証券コード</b>	3788 (東証マザーズ上場)
<b>設立</b>	1997年 5 月 株式会社アイル (現当社)
<b>事業内容</b>	総合インターネットサービスの提供
<b>主力事業</b>	ホスティングサービス事業 (ホスティングサービス・クラウドサービス) セキュリティサービス事業 (電子認証サービス) ソリューションサービス事業 (WEBソリューションサービス・オフィスソリューションサービス)
<b>親会社</b>	GMOインターネット株式会社 (東証一部: 9449) 被持株比率51.3% * 2001年5月 GMOインターネットグループへ参加
<b>子会社</b>	20社 連結15社(国内10社、海外5社) 非連結5社(海外5社)
<b>従業員数</b>	連結496名 (2013年12月末現在)

## 1. サマリー

## 2. 2013年12月期決算概要

## 3. 事業概況

- ホスティングサービス事業
- セキュリティサービス事業
- ソリューションサービス事業

## 4. 2014年12月期業績予想

# 1. サマリー

---

## 全社

**売上高**  
10,014百万円  
(+6.4%)

**経常利益**  
906百万円  
(-6.7%)

**当期純利益**  
530百万円  
(+1.4%)

## ホスティングサービス事業

売上高 6,425百万円( -2.9%)  
営業利益 419百万円(-29.3%)

- Photon Cloud、日本およびアジアでの独占販売開始
- クラウドサービス認知高まり堅調に推移、VPS会員数純増

## セキュリティサービス事業

売上高 2,831百万円(+32.3%)  
営業利益 508百万円(+56.1%)

- グローバル展開におけるシェア拡大 日本シェア1位、海外シェア4位
- ロシアにおいて「GMO GlobalSign Russia」を設置・営業展開

## ソリューションサービス事業

売上高 869百万円(+10.1%)  
営業利益 17百万円( -65.3%)

- スピード翻訳 完全従量制導入で利用者数の増加  
他業種とのコラボレーションで認知と会員数増加

## 2. 2013年12月期決算概要

---

## 前年同期に比し、売上高及び当期純利益は増加

単位：百万円	2012年12月期	2013年12月期 (修正前予想)	2013年12月期 (実績)	前年比
売上高	9,409	9,910	<b>10,014</b>	+6.4%
営業利益	971	1,083	<b>946</b>	-2.6%
経常利益	971	1,080	<b>905</b>	-6.7%
当期純利益	523	626	<b>530</b>	+1.4%
1株当たり 純利益(円)	4,503.33	5,379.52	<b>4,558.24</b>	+1.2%

## セキュリティ/ソリューション部門の販管費増加による減益

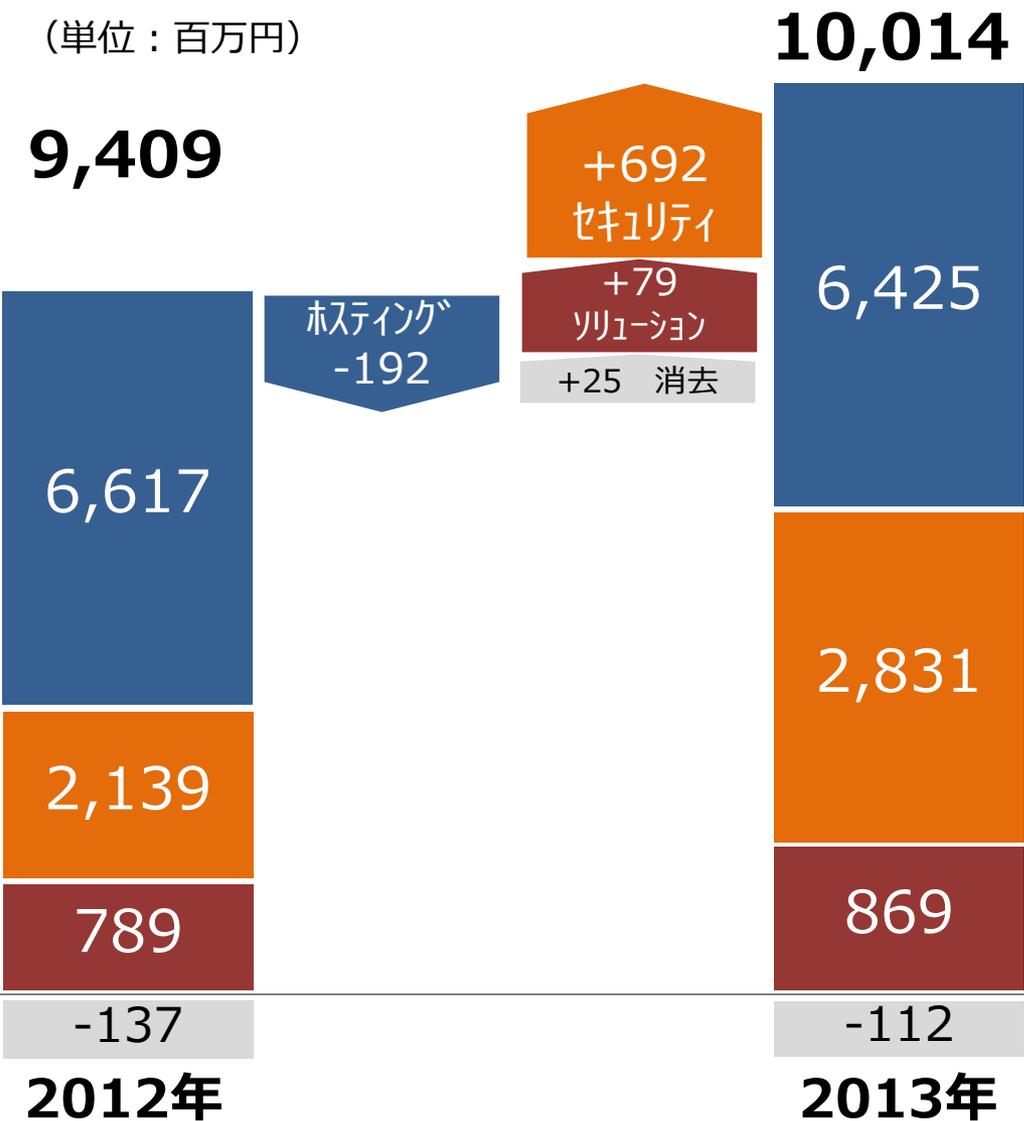
単位： 百万円	2013年 12月期1Q	2013年 12月期2Q	2013年 12月期3Q	2013年 12月期4Q	前四半期比
売上高	2,463	2,543	2,489	<b>2,517</b>	+1.1%
営業利益	265	256	224	<b>200</b>	-10.8%
経常利益	268	240	200	<b>196</b>	- 2.4%
四半期 純利益	125	141	108	<b>155</b>	+43.6%

## セキュリティサービスで大幅な増益を達成

売上高				営業利益			
単位： 百万円	2012年 12月期	2013年 12月期	前年比	単位： 百万円	2012年 12月期	2013年 12月期	前年比
ホスティング サービス	6,617	6,425	-2.9%	ホスティング サービス	593	419	-29.3%
セキュリティ サービス	2,139	2,831	+32.3%	セキュリティ サービス	325	508	+56.1%
ソリューション サービス	789	869	+10.1%	ソリューション サービス	51	17	-65.3%
消去又は 全社	-137	-112	-	調整	-1	0	-
連結計	9,409	10,014	+6.4%	連結計	971	946	-6.7%

# 連結売上高 セグメント別増減要因[年度比較]

(単位：百万円)



## ホスティングサービス事業

6,425百万円(前年比 2.9%減)  
 ⇒クラウドサービスは堅調に売上推移したものの、既存ホスティングの単価減少と会員数の減少による。

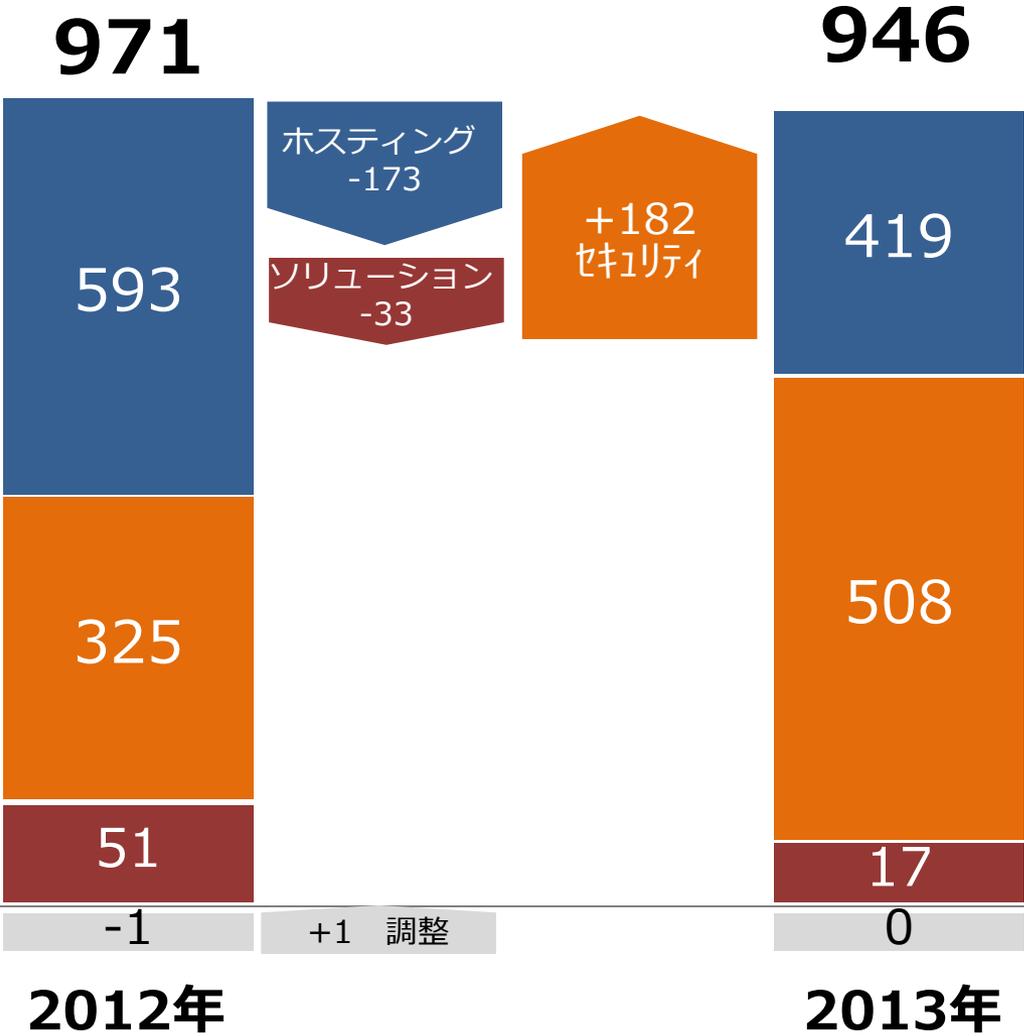
## セキュリティサービス事業

2,831百万円(前年比32.3%増)  
 ⇒前年同期と同様に堅調に推移。海外展開の好調をキープ。

## ソリューションサービス事業

869百万円(前年比10.1%増)  
 ⇒スピード翻訳会員数が増加。完全従量制導入によりサービス利用者増加。

(単位：百万円)



## ホスティングサービス事業

419百万円(前年比29.3%減)  
 ⇒販売管理費の減少に努めたものの、  
 売上減少と売上原価増加により  
 減益。

## セキュリティサービス事業

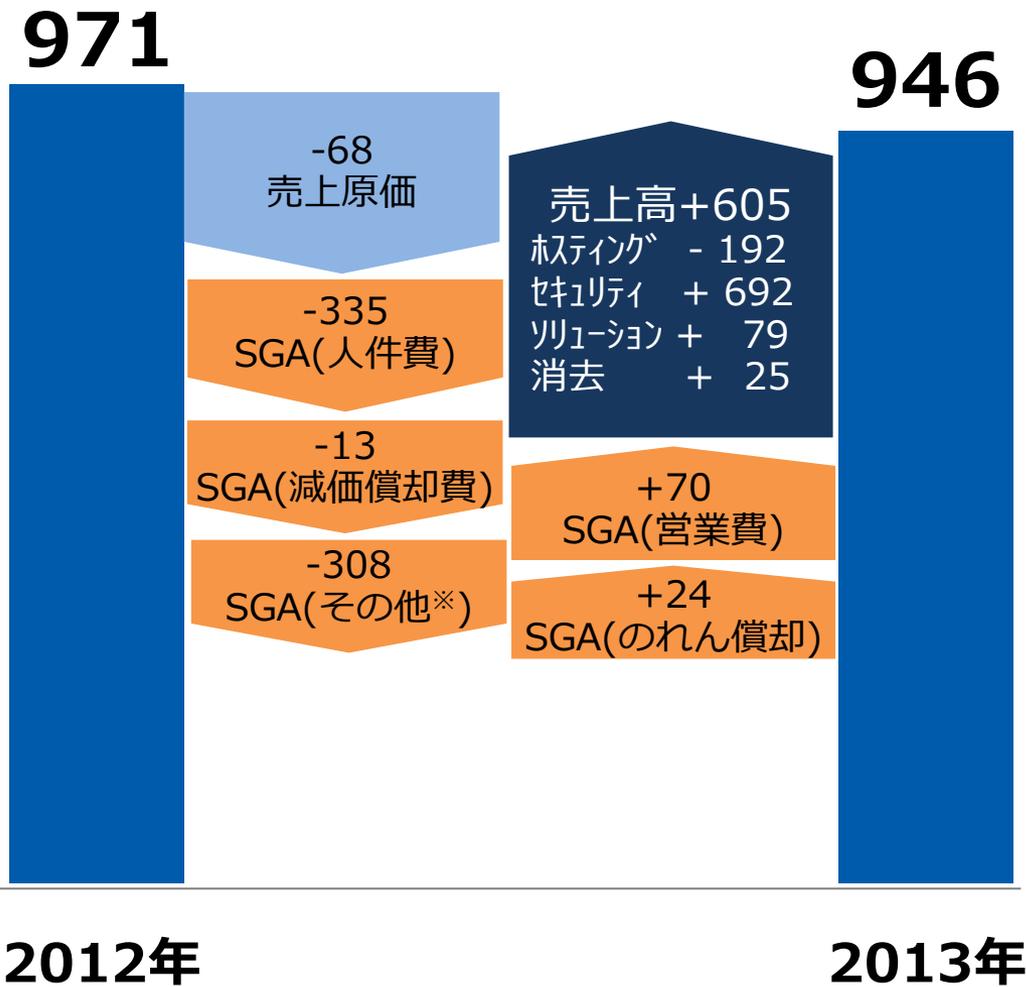
508百万円(前年比56.1%増)  
 ⇒売上高の増加及び売上原価の減少  
 による増益。

## ソリューションサービス事業

17百万円(前年比65.3%減)  
 ⇒販売管理費の増加に伴う減益  
 増収減益。

# 連結営業利益 科目別増減要因[年度比較]

(単位：百万円)



## 原価

4,067百万円(前年比1.7%増)  
⇒クラウドサービスへの追加投資により、売上原価が高止まる。  
ソリューションサービスの販売増による原価の増加。

## 販管費

5,000百万円(前年比12.7%増)  
⇒営業費を圧縮するものの、事業成長のための人員増によるセキュリティ事業人件費の増加。  
支払手数料、借家料等のその他費用の増加等。

## 健全な財政状態を維持

単位：百万円

科目	2012年 1 2月期	2013年 1 2月期	科目	2012年 1 2月期	2013年 1 2月期
流動資産	4,833	<b>4,912</b>	流動負債	2,699	<b>2,660</b>
現金及び預金	3,554	<b>3,328</b>	前受金	1,430	<b>1,449</b>
売掛金	898	<b>1,117</b>	その他流動負債	1,269	<b>1,211</b>
その他流動資産	395	<b>490</b>	固定負債	413	<b>461</b>
貸倒引当金	-14	<b>-24</b>	負債計	3,112	<b>3,122</b>
固定資産	2,716	<b>3,380</b>	株主資本	4,592	<b>4,913</b>
有形固定資産	812	<b>1,091</b>	その他包括利益累計額	-164	<b>171</b>
無形固定資産	1,291	<b>848</b>	少数株主持分	8	<b>84</b>
内ソフトウェア	512	<b>383</b>	純資産合計	4,437	<b>5,169</b>
内のれん	668	<b>365</b>	負債・純資産合計	7,549	<b>8,292</b>
投資その他資産	612	<b>1,440</b>			
資産合計	7,549	<b>8,292</b>			

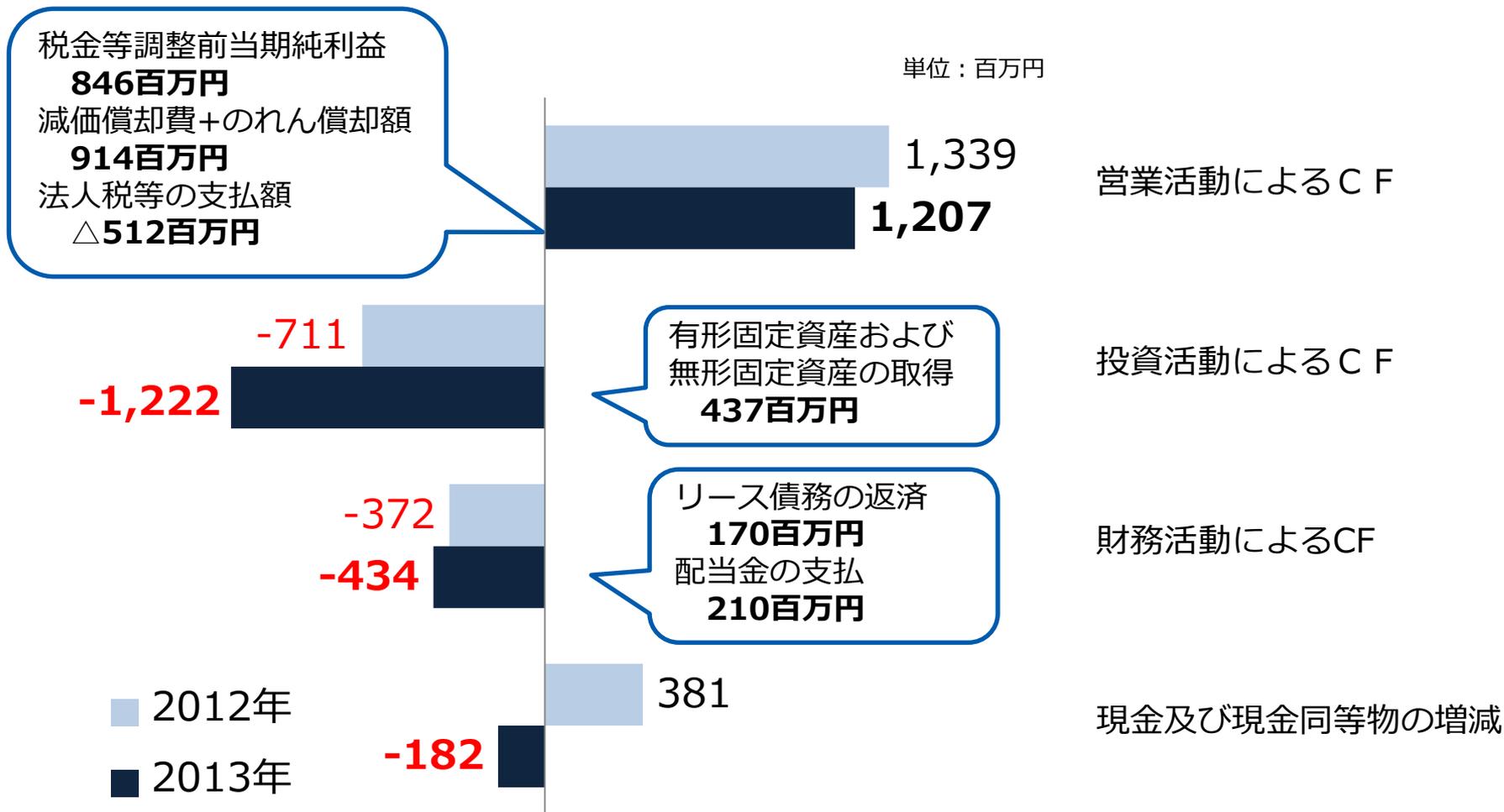
リース債務の増加

リース資産(純額)の増加

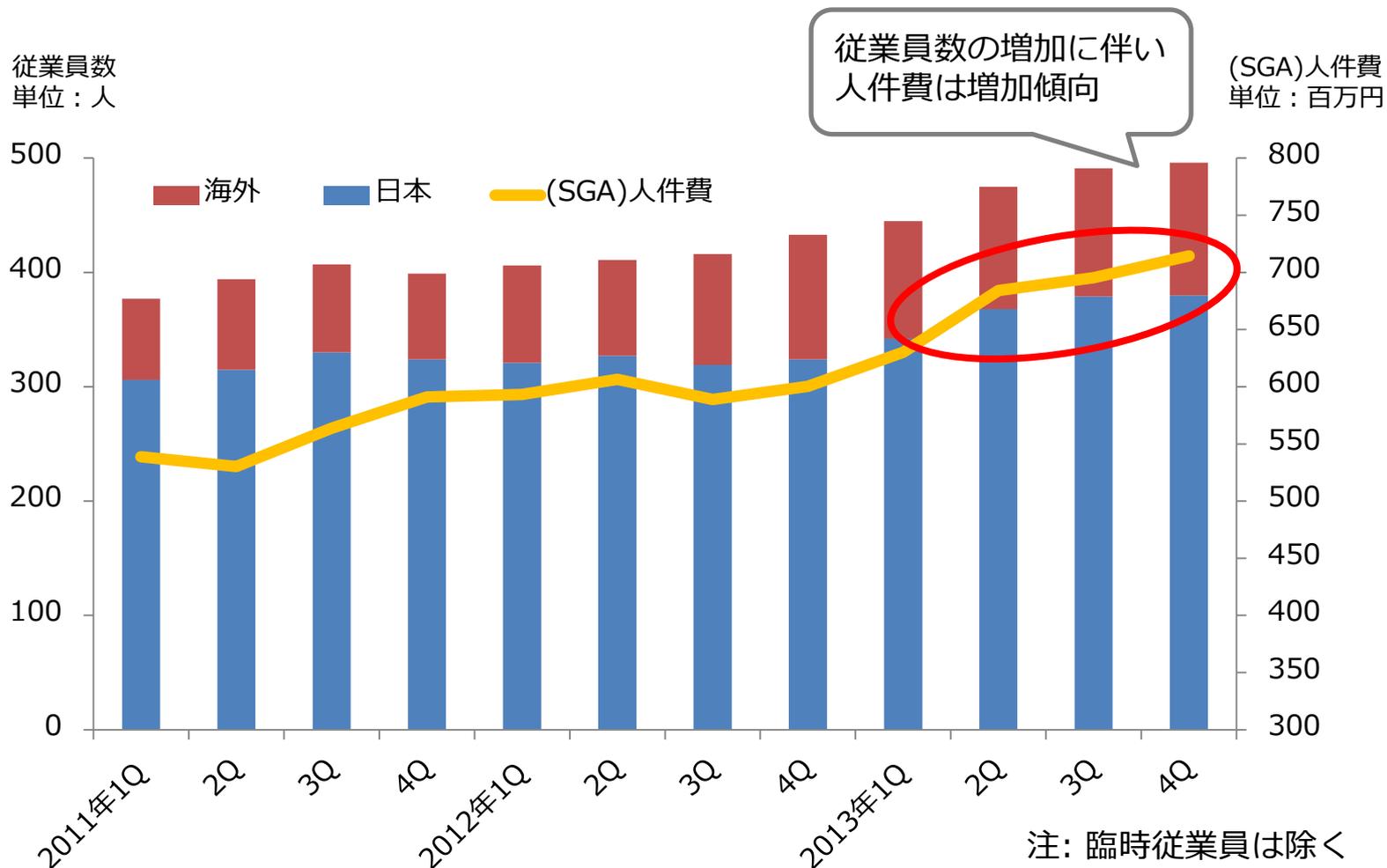
のれん償却により減少

投資有価証券の増加

## 当期純利益減少による営業CFの減少はあったものの、継続的な投資の展開



**連結ベースでの従業員数496名（日本：380名 海外116名）**  
**約4人に1人が日本国外で勤務している状況**



# 3. 事業概況

---

## 3. 事業概況

---

### ホスティングサービス事業

## 1. 「Photon Cloud」日本・アジアでの独占販売

- ✓ Exit Games 社の開発・運営するオンラインゲーム開発向けのネットワークエンジン「Photon Cloud」の独占販売開始

## 2. ホスティングサービス「GMOクラウド」の販売促進にアニメキャラクターを採用

- ✓ 「機動戦士ガンダム」のマチルダ中尉をイメージキャラクターに採用し、当社「GMOクラウド」ホスティングサービスの認知を高める

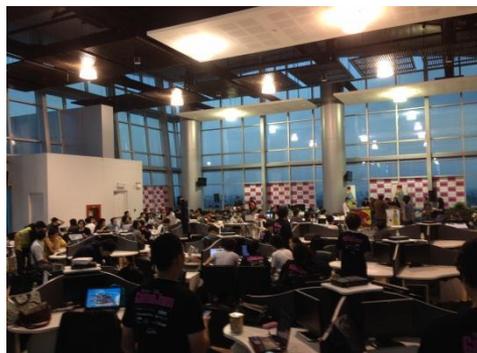
## 3. クラウドサービス、累計契約者数2,500社を突破!!

- ✓ 2011年4月より開始し、2013年12月末で2,500社を超える国内最大級サービス
- ✓ 第三者機関、クラウドサービス総合調査で高評価獲得



Photon Cloud（ゲーム開発者を  
主なターゲットにしたPaaS系サー  
ビス）を日本・アジアにおいて当  
社独占販売開始!!

日本だけでなくアジア諸国において、  
Photon Cloud の販促活動を行ってきました。



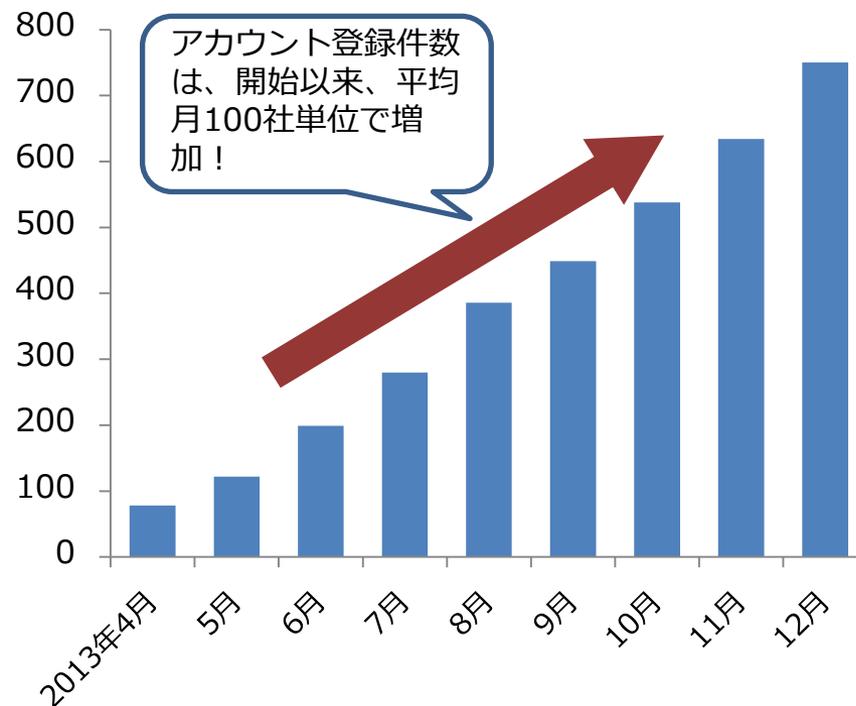
タイで行われた  
Game Jamの様子



国内のセミナーの  
様子

## 累計登録アカウント推移

単位：件



## マチルダ中尉をブランドキャラクターに任命

「機動戦士ガンダム」のマチルダ中尉を当社のクラウド・ホスティングサービスブランド「GMOクラウド」のイメージキャラクターに起用いたしました

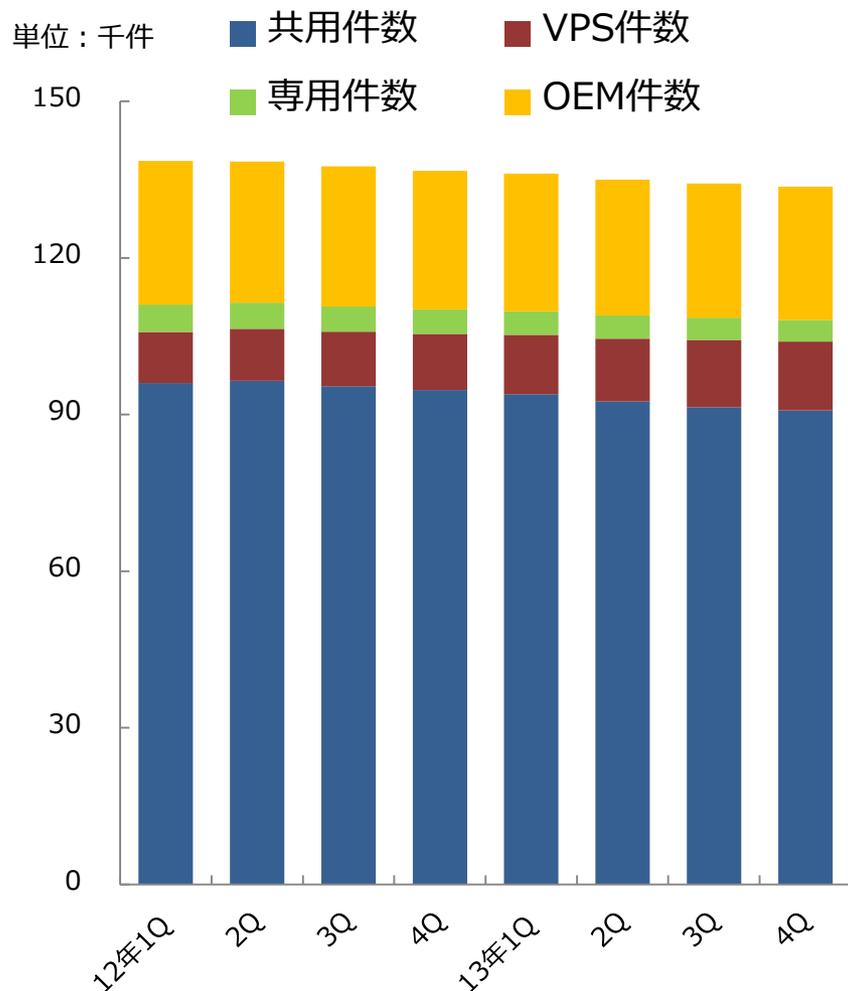


EXPOをはじめとする各種イベント、パンフレット等の販促グッズにて活躍中

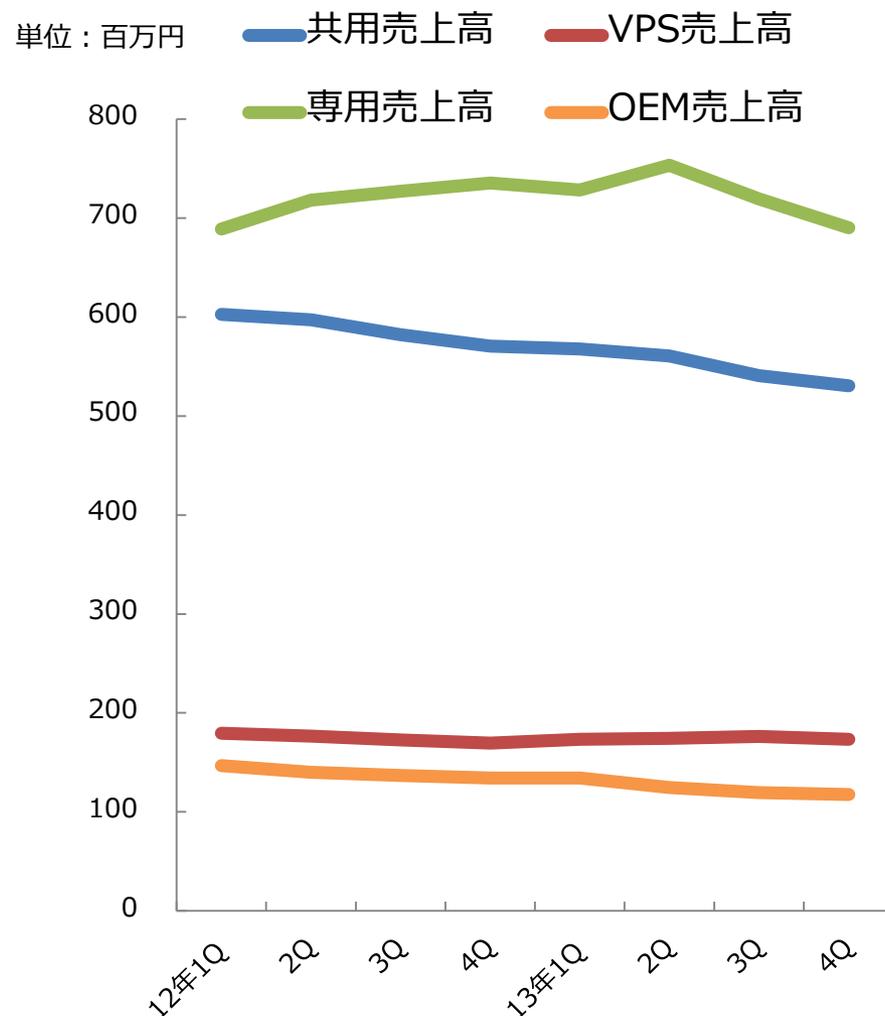


©創通・サンライズ

## 四半期別 商材別件数

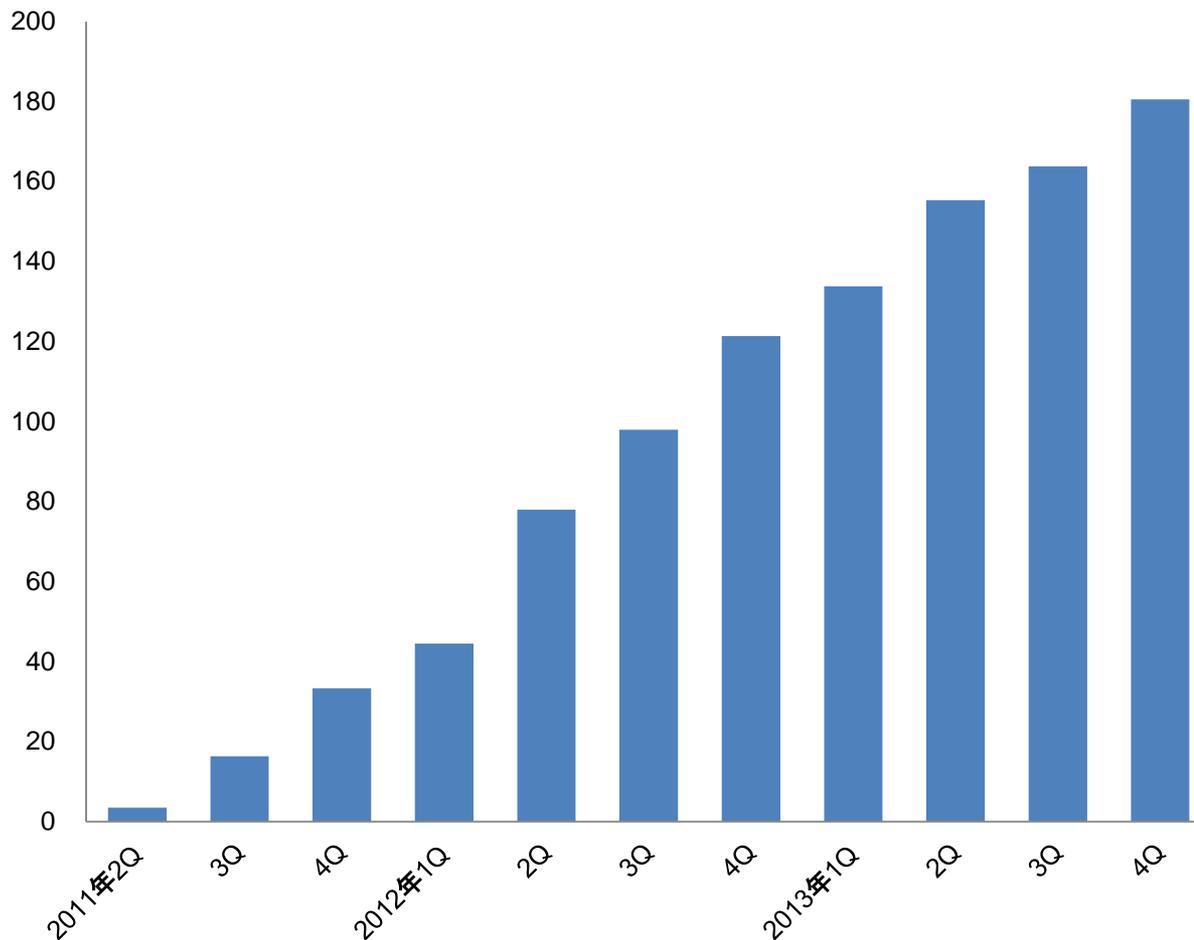


## 四半期別 商材別売上高



## 四半期別 クラウドサービス売上高

売上高  
(百万円)



✓ 平均単価、件数  
とも増加傾向

2013年第4四半期

売上高 180百万円

前四半期比 +10%

## 3. 事業概況

---

# セキュリティサービス事業

## 1. グローバル展開の進展

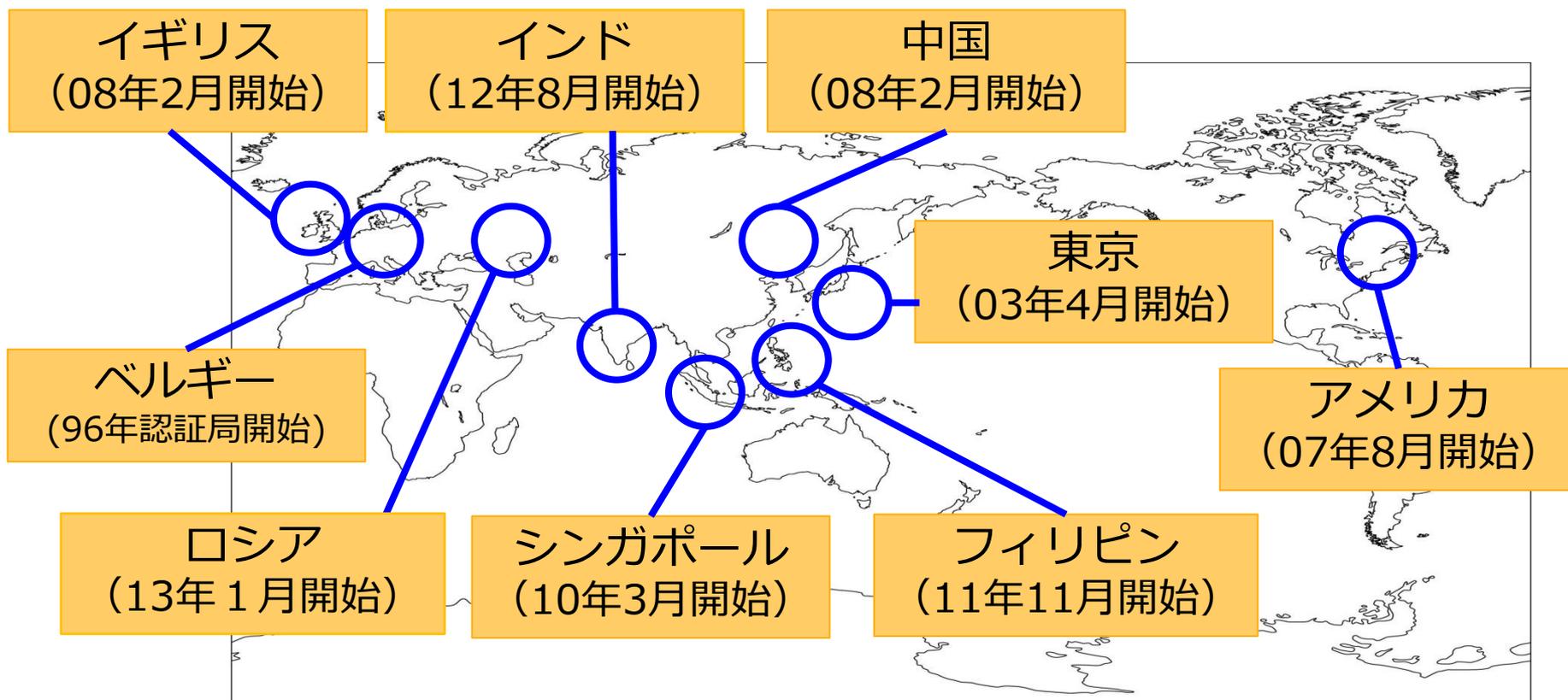
- ✓ **米国セキュリティ情報専門誌「情報セキュリティガイド」にて金賞受賞！**
- ✓ **ロシア現地法人GMOGlobalSign LLC営業開始**
  - 各国現地法人を中心に現地代理店との戦略的提携によりシェア拡大
  - 国外売上は、8割を突破し今後も増加傾向

## 2. 2013年 参議院選挙に向け認証サービスの寄付を実施

- ✓ **GMOグローバルサイン社の開発したサービスを各政党と現職国会議員および選挙候補者へ寄付を実施**
- ✓ **自由民主党へのウェブサイト用「候補者認証サービス」および「国会議員認証サービス」をはじめ、様々な政党へ寄付を実施**

2013年にロシアに現地法人を設立し、日本を含む9か国に拠点を設置

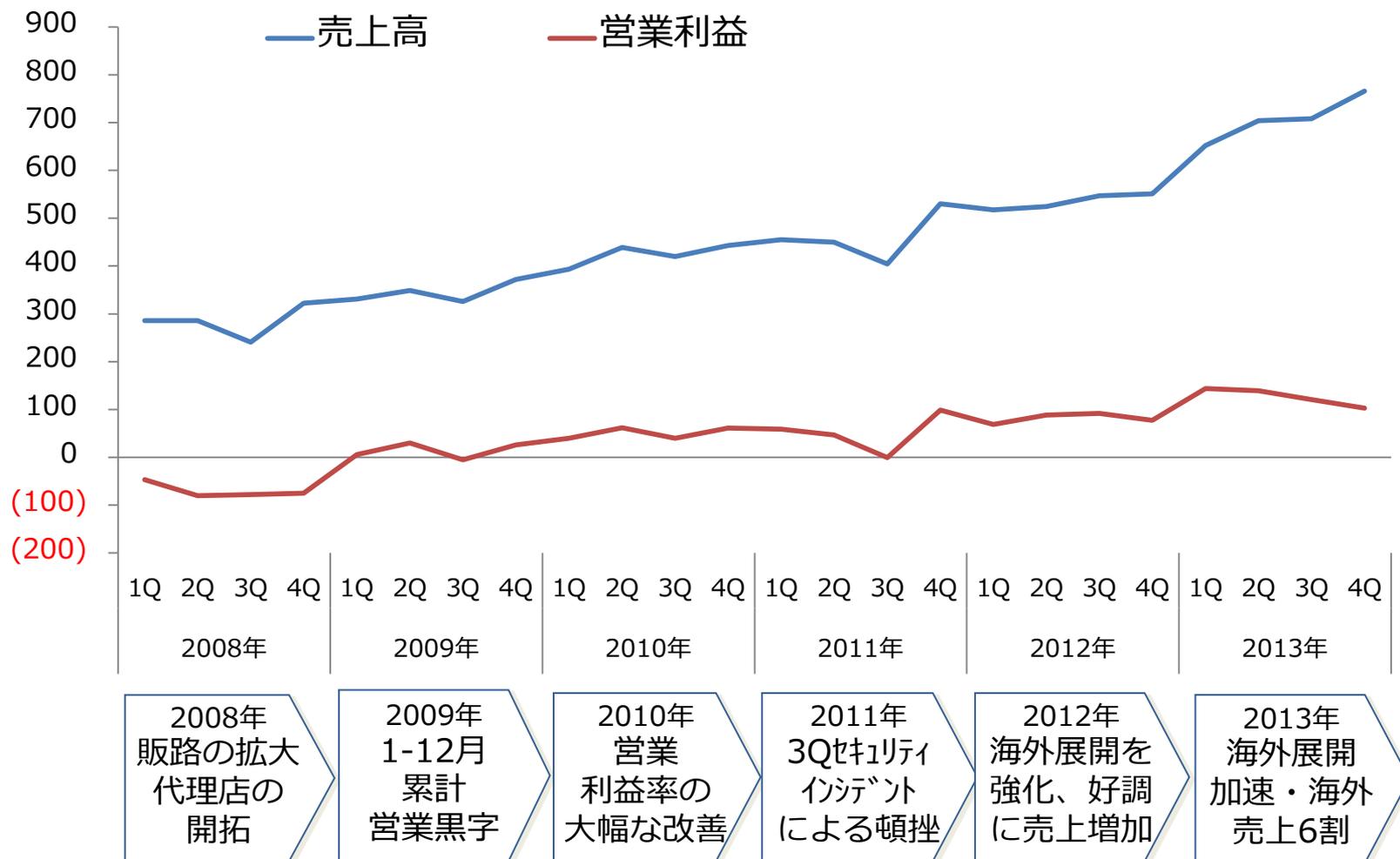
➡ 拠点を中心に販売代理店ネットワークを強化し、シェア拡大を促進



## 売上高・営業利益推移

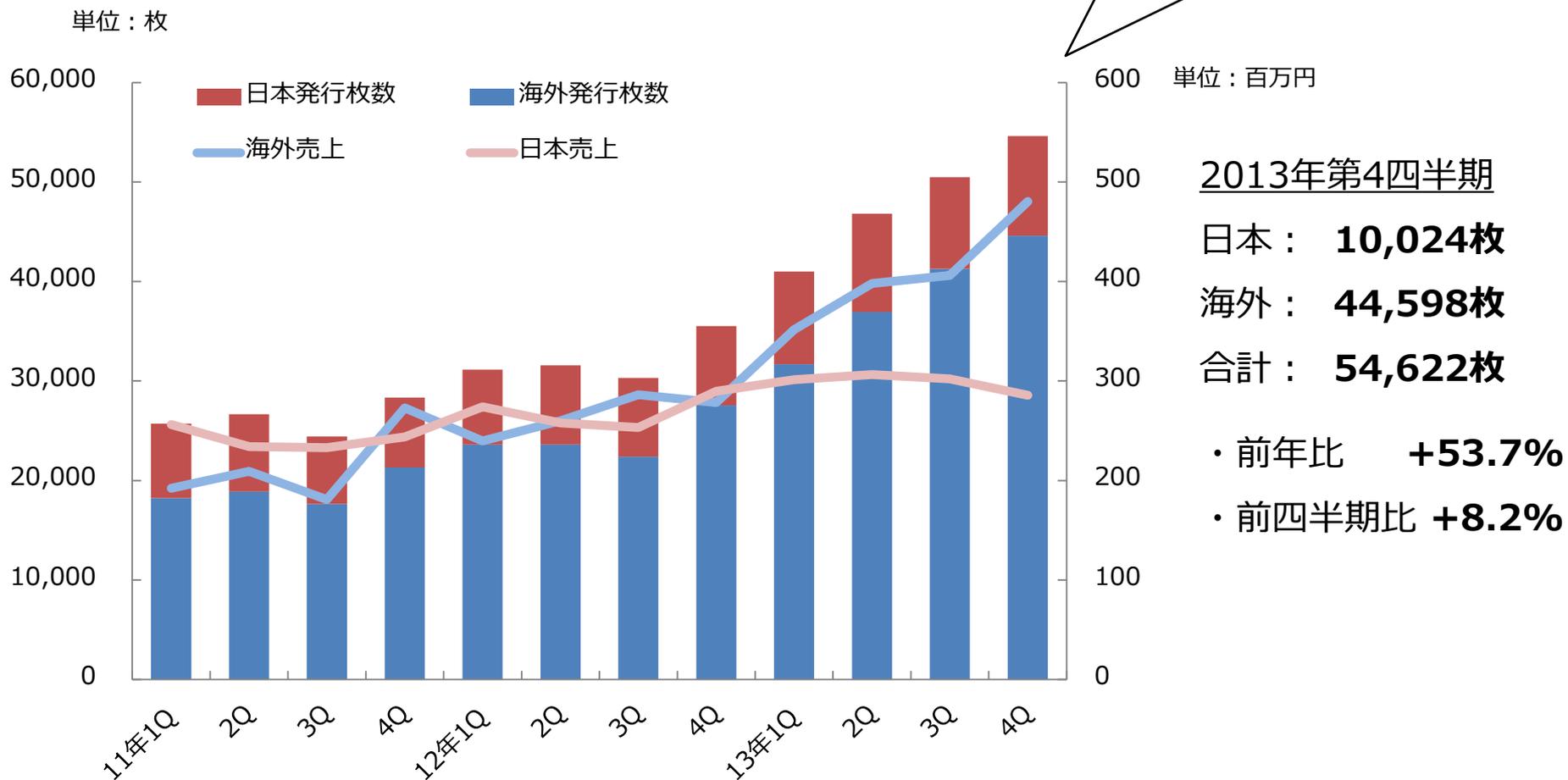
通期売上高：2,831百万円

通期営業利益：508百万円



## SSLサーバ証明書発行枚数

✓ 海外発行枚数は総発行枚数の8割超  
 ✓ 積極的な海外展開により海外売上は堅調に増加



## 3. 事業概況

---

### ソリューションサービス事業

## 1. WEB制作サービス

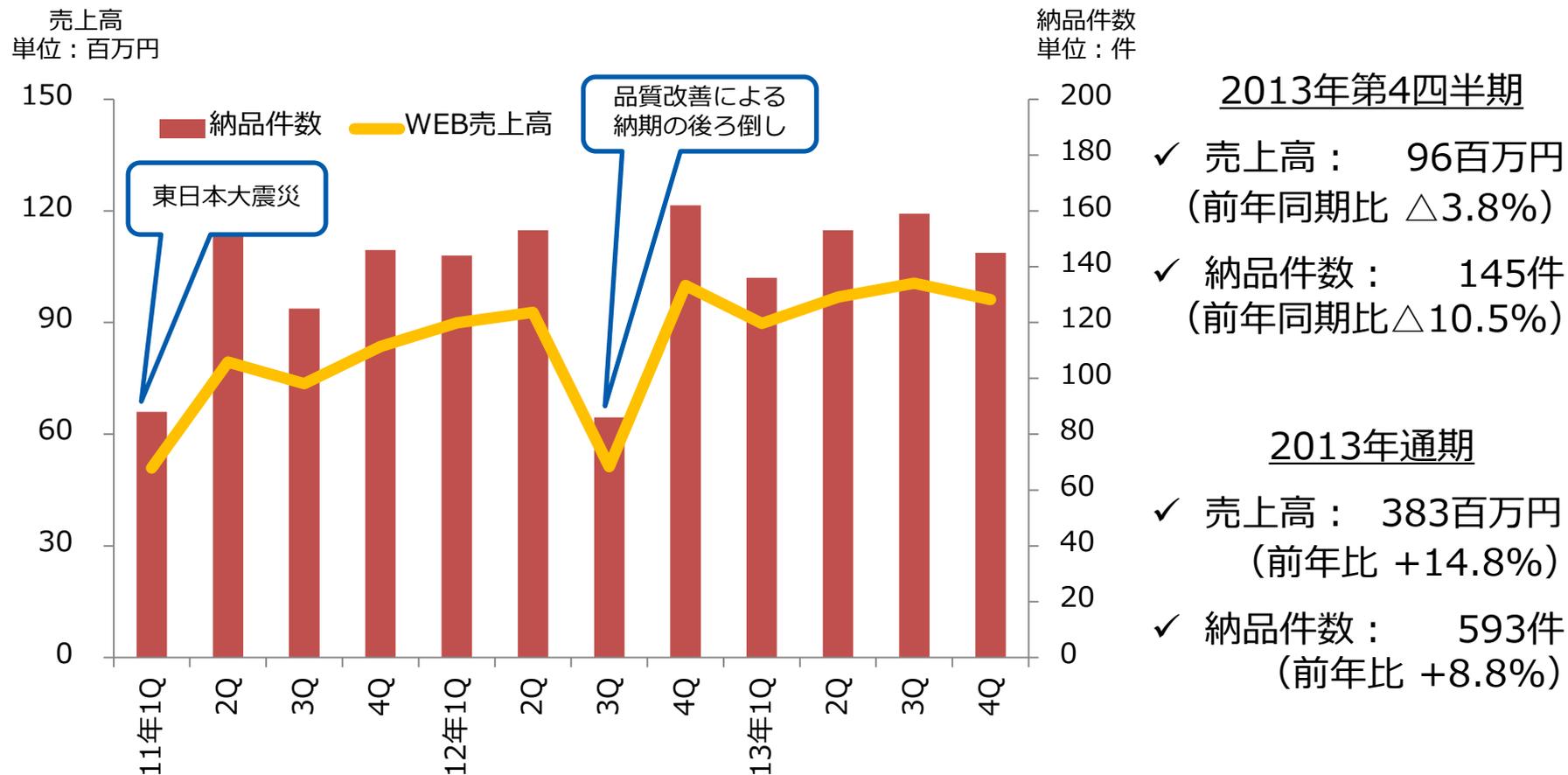
- ✓ コミュニケーションテレコム⇒GMOデジタルラボへ商号変更
  - ・ GMOを冠することでグループブランドの相乗効果を獲得
- ✓ 静岡支店と金沢支店を開設し、営業活動を開始
- ✓ ワン ショット型からストック型のサービス体系への移行期

## 2. スピード翻訳サービス

- ✓ 指名翻訳サービスの開始
- ✓ ASEAN言語への対応
- ✓ 固定料金制を廃し、完全従量制の導入
  - 9月以降成約率の増加 ⇒ 売上増加に貢献
  - 新規サービス、価格改定により件数ベース

**2.7倍成長!!**

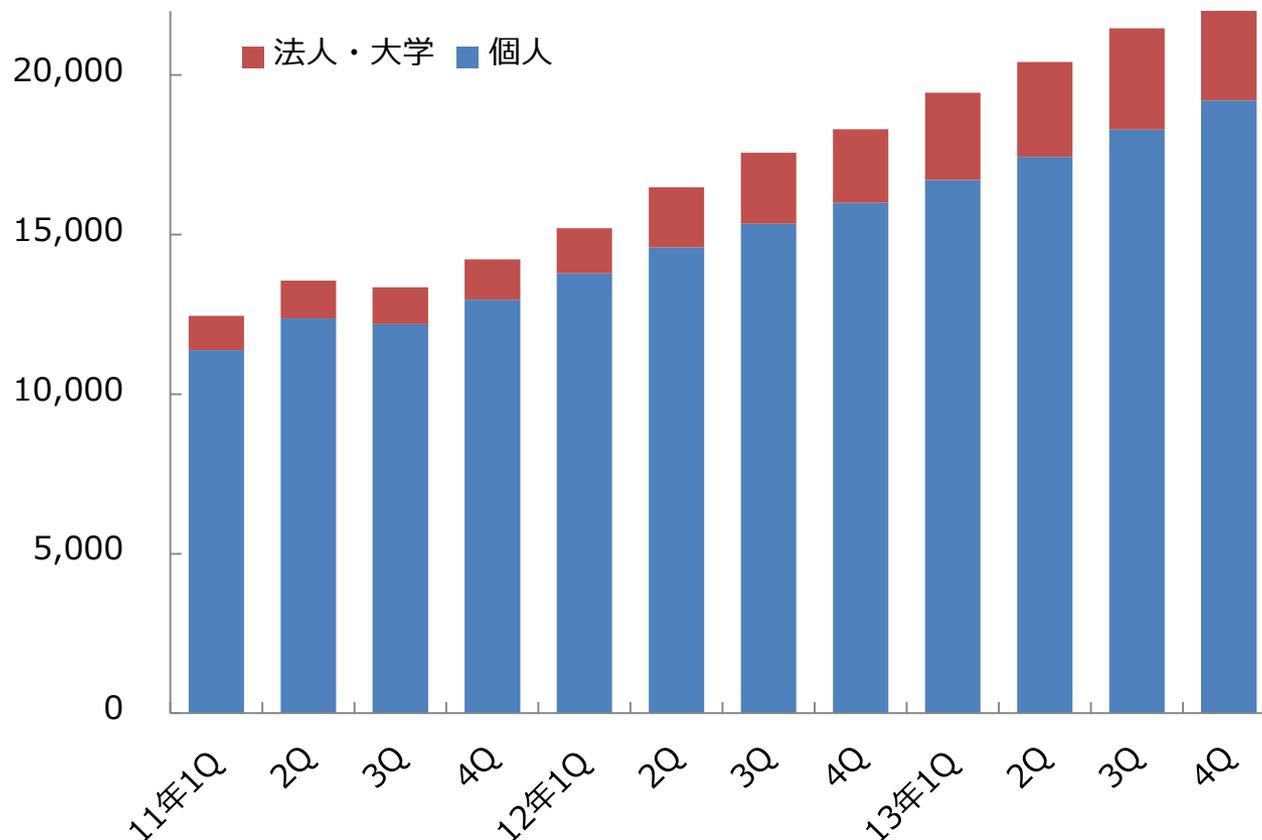
## WEB制作サービス 売上高・納品件数



2013年4Qにおいては、受注件数が微減及び納期の後ろ倒しが発生したことで、対前年同期比マイナス。通期においては、納品件数、売上とも増加トレンド

## スピード翻訳サービス会員数

単位：件



2013年第4四半期末

個人： 19,203

法人・大学： 3,480

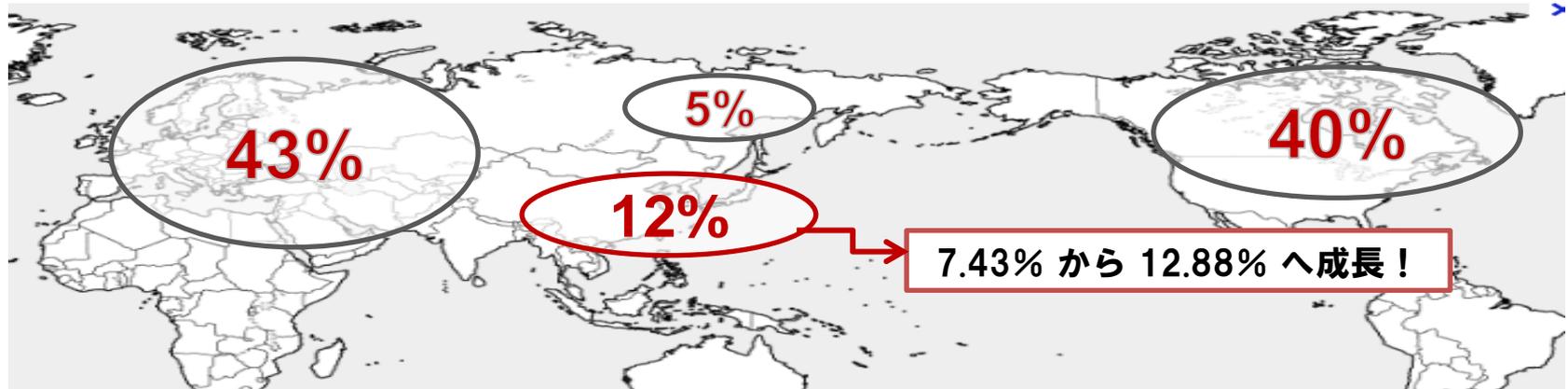
合計： 22,683

・前年比 +23.9%

・前四半期比 +5.7%

**2013年9月に固定料金制を廃し、従量課金制の導入により会員数及び売上は堅調に増加**

## 世界の翻訳市場は約 2 兆円、日本国内市場の約 10 倍の規模



-景気低迷による国内市場の縮小化、2050年人口一億人。  
└企業のグローバル化が加速。商取引の増加

-ASEANを消費市場と捉える中小企業が増加傾向にある  
└グローバルコストでの多言語展開のビジネスチャンス

-観光立国 JAPANとしての誘致活動の本格化  
└国内の観光産業翻訳、多言語翻訳の市場拡大

※図表数値については、Common Sense Advisory, Inc.より出典

## 2020年東京オリンピックに向けて更に需要が拡大

### 翻訳需要増加が予想されるマーケット

#### 官公庁

観光パンフレット  
市街の道路標札や案内版  
区役所や施設内の標札・看板

#### ホテル・旅館

WEBサイトの翻訳  
パンフレットの翻訳  
宿泊施設内の翻訳

#### 広告代理店

関連広告全般で需要拡大  
企業プロモーション  
各種メディアの多言語化

### 今後の需要を取り込むための各施策

- ✓ 開発スピードの加速 - エンジニアの増員
- ✓ 新規サービスの開発 - 翻訳の質の更なる向上と利便性の追求
- ✓ 翻訳者数の増員 - 専門分野のユニット化、ネイティブチェックサービス
- ✓ マーケティング活動強化 - 既存顧客一人当たりの利用金額を増やすための各種施策

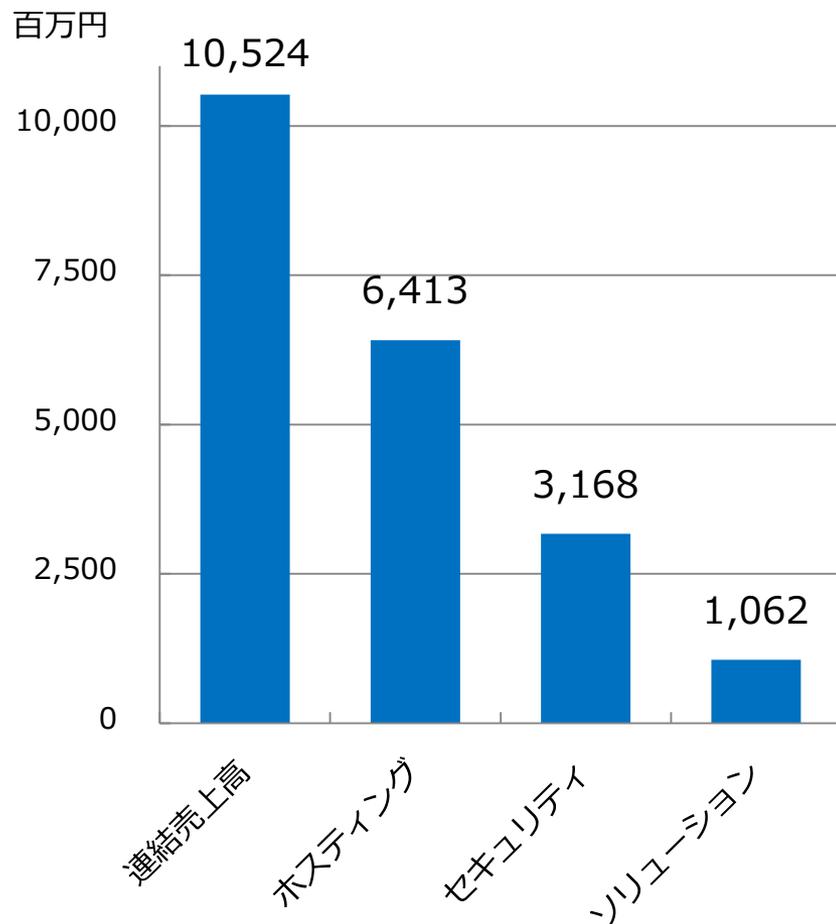
## 4. 2014年12月期業績予想

---

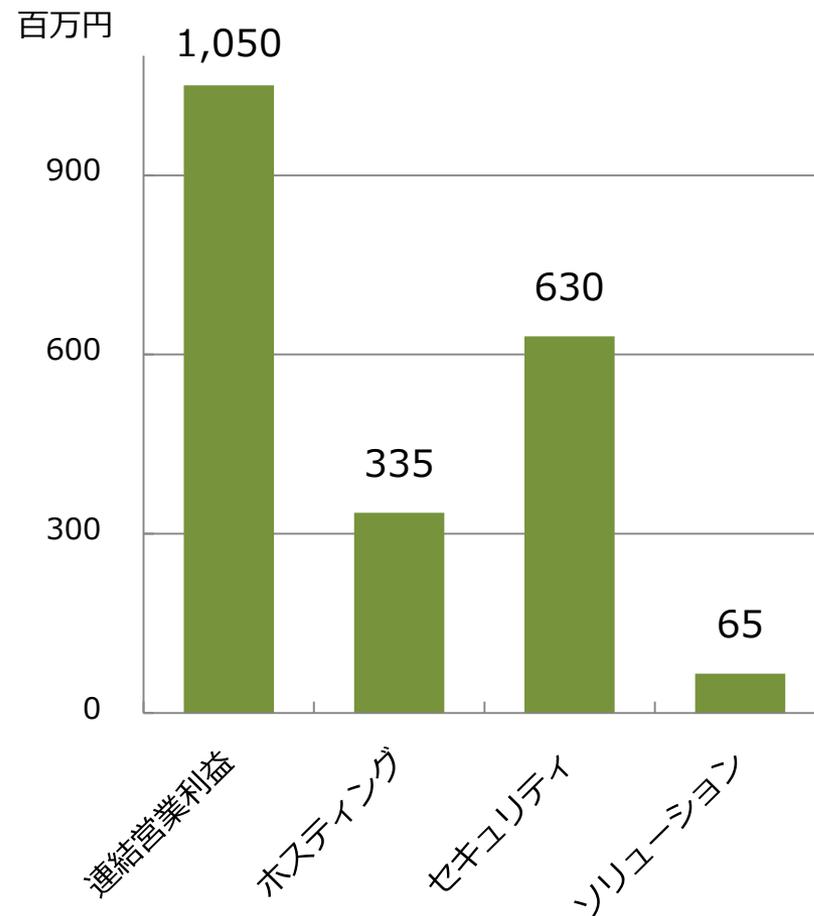
- ✓ 対前年增收増益
- ✓ 営業利益、経常利益10億円台に回復へ

単位：百万円	2013年12月期 (実績)	2014年12月期 (予想)	2013年比
売上高	10,014	<b>10,524</b>	+5.1%
営業利益	946	<b>1,050</b>	+11.0%
経常利益	906	<b>1,045</b>	+15.4%
当期純利益	530	<b>645</b>	+21.6%
1株当たり 純利益(円)	4,558.24	<b>5,543.27</b>	-

## 連結売上高



## 営業利益



## ホスティングサービス事業

- **ターゲット層を分解し、それぞれに適した商材を順次投入**
  - ✓ 第一弾、GMOクラウドPublic 次期サービス (仮称) 発表
- **クラウドサービスの拡充**
  - ✓ IaaS、SaaSまでを包括するクラウド基盤に付加価値をプラスしたサービスの提供

## セキュリティサービス事業

- **海外：海外子会社を中心に引き続きシェア拡大**
- **国内：エンタープライズ営業に注力、大口契約獲得を目指す**

## ソリューションサービス事業

### 【スピード翻訳】

- **翻訳者を専門分野ごとにグループ化し、より専門的な翻訳サービス提供**

### 【Web制作】

- **ストックビジネスへの移行推進**

次期クラウドサービスの3つのコンセプト

**標準化**：エンタープライズ利用を含む広範囲のニーズへの対応

**互換性**：業界大手クラウドサービスとの連携

**拡張性**：シェアード/VPS/オンプレミスとの連携

## 3つのコンセプト

標準化

互換性

拡張性

コンセプトを実現するサービス群

## 2014次期クラウドサービス

第1弾

GMOクラウドPublic 次期サービス (仮称) (Isolateシリーズ)

発表済

第2弾

オブジェクトストレージサービス

第3弾

GMOクラウドPublic 次期サービス (仮称) (Basicシリーズ)

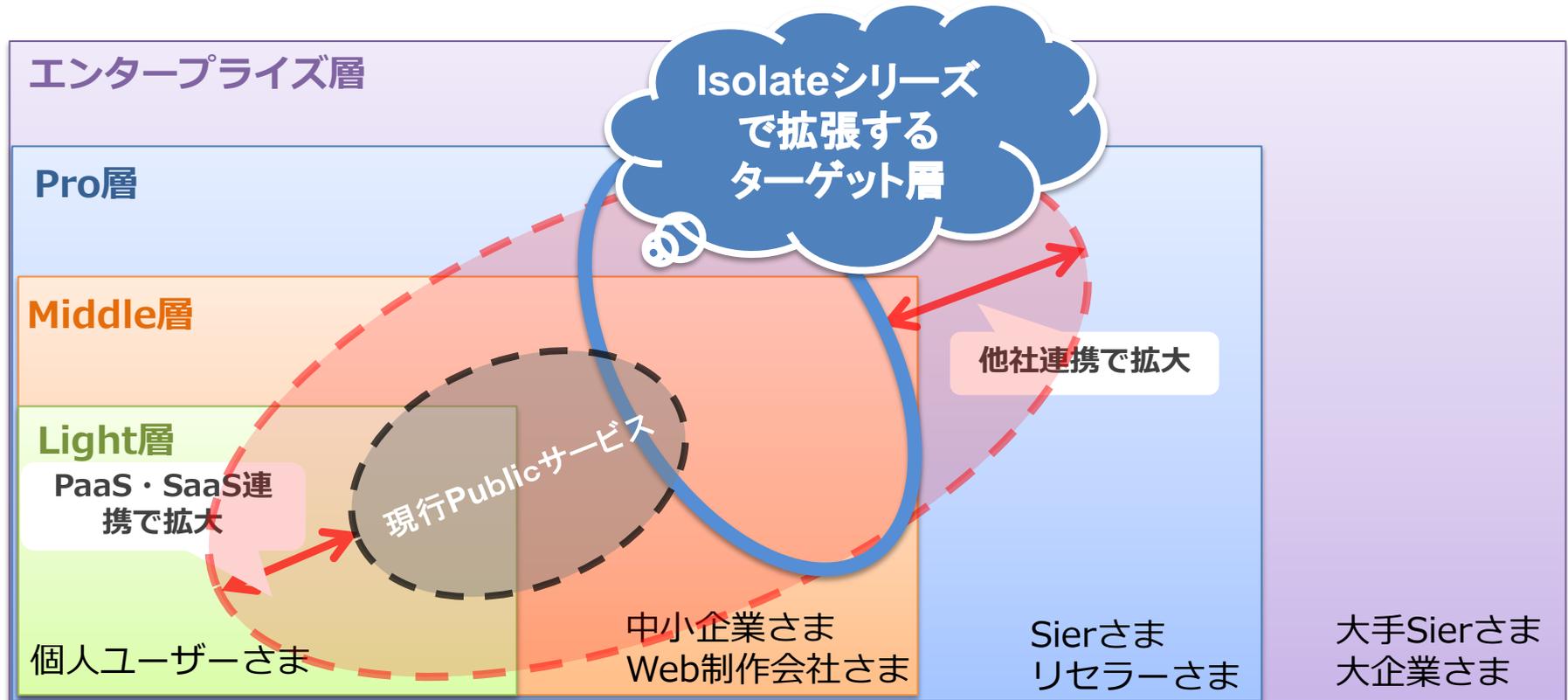
第4弾

Private Neo (仮称)

順次発表

従来のサービスでターゲットとしていた層に加え、ネットワーク機能を拡充することで、これまでにないサービス提供が可能

➔ 獲得顧客数で1.5倍、顧客単価で2倍強目指す!!



GMO CLOUD

当社の取り組みや事業紹介のほか、  
プレスリリースや決算情報等を  
お届けするIRメールマガジンに  
ぜひご登録ください。

<http://ir.gmocloud.com/ir/mail/>



## 当資料に関するお問合せ先

GMOクラウド株式会社

社長室 IR担当

TEL : 03-6415-6100

E-mail : [ir @gmocloud.com](mailto:ir@gmocloud.com)

または <http://ir.gmocloud.com/>より  
「お問合せ」フォームをご利用ください。